

MATRIZ CURRICULAR

(referente a 3 anos de curso)

SAÍDAS PROFISSIONAIS

ATIVIDADES DO TÉCNICO DE COMÉRCIO

O Técnico de Comércio é um profissional qualificado, apto a organizar e planear venda de produtos e/ou serviços em estabelecimentos comerciais, garantindo a satisfação dos clientes, tendo como objetivo a sua fidelização.



COMPONENTE DE FORMAÇÃO TRANSVERSAL

Cidadania e Desenvolvimento

COMPONENTE DE FORMAÇÃO SOCIOCULTURAL

Português.....320 horas
Língua Estrangeira II.....220 horas
Área de Integração.....220 horas
Tecnologias de Informação e
Comunicação.....100 horas
Educação Física.....140 horas

SUB-TOTAL.....1000 horas

COMPONENTE DE FORMAÇÃO CIENTÍFICA

Matemática.....300 horas
Economia.....200 horas

SUB-TOTAL.....500 horas

COMPONENTE DE FORMAÇÃO TÉCNICA

Comercializar e Vender.....
Organizar e Gerir a Empresa..... 1100 horas
Comunicar no Ponto de Venda..
Comunicar em Francês.....
Formação em Contexto de
Trabalho.....600 horas

SUB-TOTAL.....1700 horas

TOTAL DE HORAS DO CURSO.....3200 horas

O Técnico de Comércio poderá, entre outras, desempenhar funções de:

- Agente ou Delegado Comercial;
- Estabelecimentos Comerciais;
- Marketing;
- Publicidade e Promoção;
- Promotor de vendas;
- Atendimento.

Integrado em:

- Autarquias;
- Empresas Privadas ou Públicas;
- Atividade Bancária.